

Что дает Высшая школа бизнеса? Об этом лучше узнать, как говорится, из первых уст. Рассказывает выпускница факультета международных отношений первого набора Анна Шелогова:

- В то время, когда я окончила ТИАСУР, пошла волна сокращений в военно-промышленном комплексе. Мне "грозила" аспирантура. Но я отказалась, потому что насмотрелась... У меня мама радиоинженер, дедушка был радиоинженером. Талантливые люди. Полностью отдавали себя работе, а взамен, по сути, ничего не получали. И тут мне под руки подвернулась газета, в которой было написано, что у профессора В.А.Гаги созрела идея создания Высшей школы бизнеса, открытия в ней факультета международных отношений. Казалось, бредовая идея по тем временам для Томска.

И я пошла к Савелию Владимировичу Вольфсону узнать подробнее о его факультете. Тогда, после

Там довольно-таки прагматичные, расчетливые граждане. У них считается достоинством, если человек хитер. У европейцев все-таки на первом месте стоит честность.

Вернувшись в Томск, окупилась с головой в работу в фирме "Наташа", участвовала в переговорах. Правда, продлилось это недолго. Фирма к этому времени уже находилась на стадии расформирования - довольно типичная ситуация, когда у фирмы несколько хозяев и они начинают в конце концов делиться. По рекомендации устроилась референтом-международником в "Томскинтерсервис". Здесь мне помогли компьютерные навыки, которые получила в ТИАСУРе, и языковые, что дал факультет международных отношений. Участвовала в переговорах с югославами, канадцами, американцами. Составляла договоры и так далее. Всему этому нас учили в ВШБ, где, например, хорошо было поставлено преподавание делопроизводства. Как грамотно со-

ческий аппарат (это мне было знакомо по ТИАСУРу), экаунтинг, менеджмент, маркетинг (это мы изучали в ВШБ). Учились всего один семестр, но могли, если бы было на то желание, остаться и доучиться до конца.

Конечно, на меня огромное впечатление произвели американские преподаватели. Не правы те, кто считает, что они недостаточно глубоко знают свои предметы. Это расхожее мнение не соответствует действительности. Особенно поразили их практические знания. Аудитория в сто человек. Перед профессором сидят не просто студенты - аспиранты, почти у каждого свой бизнес. На любой практический вопрос сразу получают квалифицированный ответ.

Я не хочу останавливаться на достигнутом. Постоянно ощущаю себя человеком, обдуваемым всеми информационными ветрами. Открываются какие-то новые горизонты... Одно только путешествие в "Интернете" много-

трудно разубедить в обратном. При всем том нынче американцы хотят вынимать из России крохи честных российских бизнесменов и везти их в свою страну для обучения. А у российского бизнеса задача - показать, что у нас есть честные, порядочные бизнесмены. И я надеюсь, что наше государство наконец-то поймет простую истину: если оно будет с людьми драть три шкуры, то никто никогда честно работать не будет. Впрочем, это до многих власть предержащих стало доходить. Приходит понимание, что вокруг тебя живые люди, что мы живем на этой земле и нужно создавать что-то лучшее, не только для себя, но и для всех. Вот говорят: американцы заетые, богатые. Но они очень многое делают для других людей. На кой черт им нужна эта Россия! Нет, они все равно кому-то стараются помочь - привезут детям подарки, кого-то пригласят к себе страну показать, другую жизнь, нормальную. Когда была в Америке, услышала про ельцинскую программу обучения молодых специалистов за границей. Обработалась. Наконец-то додумались возить туда наших администраторов и прочих. Там как раз можно понять, что нужно жить для других. Что следует хотя бы дорогу у дома заасфальтировать, чтобы ходить было не грязно, а не ковер себе в квартиру купить.

Чего я хочу? Хочу еще получить образование по специальности "мастер-бизнес-администратор". Такие специалисты в России очень мало, но в них есть большая потребность. Взять, например, финансы, бухгалтерию. Ту бухгалтерию, которая у нас существует в России, мы в Америке на первом занятии прошли. Дальше - больше открылось. У них очень сильный бюрократический аппарат и все до мельчайших деталей рассчитано, расписано - достаточно умная система и налогообложения, и бухгалтерия, которые сидят в Москве и "шифруются". Секретные из себя все такие. Поэтому, если есть возможность привлечения такой информации, считаю, ее надо использовать. Через тот же университет, Высшую школу бизнеса. В твоём распоряжении профессора, библиотека. В Америке ты так запросто не поймаешь профессора и не задашь вопрос. Он тебе платную консультацию назначит.

Вообще у меня мечта в Гарварде учиться. Но, наверное, это очень дорого. Поэтому надо искать соответствующие программы, фонды, проходить конкурсы. По мне лучше десять конкурсов пройти, и пусть меня потом американцы учат. Высшая школа бизнеса пробудила во мне тягу к самосовершенствованию, и теперь я ступень за ступенью поднимаюсь к новым знаниям.

В заключение - несколько вопросов декану факультета международных отношений ВШБ ТГУ Савелию Вольфсону:

- Савелий Владимирович, сколько лет учатся студенты на вашем факультете?

- 3,5 года учатся студенты, имеющие к моменту поступления высшее образование или неполное высшее образование (два курса). И пять лет учатся выпускники среднеобразовательных школ. По окончании факультета они становятся дипломированными специалистами в области международных отношений.

- Какова учебная программа?
- Программа обучения включает несколько блоков дисциплин. Всеобщая и отечественная история; теория и история международных отношений; цикл экономических дисциплин, включая мировую экономику; цикл юридических дисциплин, включая международное право; два иностранных языка; специализация по регионам: Северная Америка, Европа, Азиатско-Тихоокеанский регион.

По всем вопросам обращаться к декану факультета международных отношений ВШБ ТГУ Савелию Вольфсону (тел. 41-02-77) или к методисту ФМО Валентине Чернякиной (тел. 41-52-59). Приемная комиссия ВШБ - тел. 23-31-29.

Записал Александр СТОЛОНОВ.
Фото: Александр ВАСИЛЬЕВ.

СИМВОЛ ШКОЛЫ БИЗНЕСА

ЧЕЛОВЕКУ ВАЖНО ПОНЯТЬ СЕБЯ И СТРЕМИТЬСЯ К ПРЕОДОЛЕНИЮ НОВЫХ СТУПЕНЕЙ

окончания ТИАСУРа, мы организовали студенческое телевидение, у меня была своя авторская передача. Вот я и пошла - интервью взять. Задавала Савелию Владимировичу всякие каверзные и хитрые вопросы, чтобы он раскрыл передо мной карты. Он убедил меня, и я захотела поступить в эту школу.

Естественно, факультет был платным. Денег у меня не было. Но помог случай. Брала интервью у руководителя совместного с китайцами предприятия "Наташа". В свое время известная была фирма. Директору Наталье - она сейчас живет где-то в Америке, но это неважно - я чем-то понравилась. И она сказала: мы за тебя заплатим, учишься. И я стала учиться на отделении китаеведения.

В группе было 35 человек. А в конечном итоге нас осталось шестеро - ребята подобралась талантливые, у всех имелись хорошие способности к языкам. Первую сессию сдавать ездили в Москву, то есть все было по-настоящему и всерьез. Благодаря Савелию Владимировичу, человеку, не теряющему энергии, заражающему ею всех вокруг себя, все выпускники первого набора получили отличные знания и многого достигли в жизни.

Ну, так вот, я училась на отделении китаеведения, и мне китайцы предложили стажировку по языку в Китае. Планировалось, что там пробуду полгода. Но я просто не выдержала столь длительной разлуки с родиной. Нет-нет, условия были хорошие, китайцы - вежливые, внимательные. Но я там одна русская была. Они мне - пять преподавателей на одну - китайский преподавали на английском. Всю программу выучила за три месяца. Австралиец - он тоже изучал китайский, но приехал чуть позже - удивлялся. Я, говорит, восемь лет учу язык, а ты уже лучше меня говоришь. Знаю, иностранный легче изучать тем, у кого есть слух, ну, что-то наподобие музыкального слуха. У меня он, очевидно, есть.

Знания китайской истории, культуры, традиций, которые мне дали преподаватели в Высшей школе бизнеса, мне очень здорово помогли. Я себя не считаю уж таким большим космополитом, но мне было уютно, потому что знала, что это за народ, что за ним стоит. Только теперь я его изучала как бы изнутри. Нашла новых друзей, деловых партнеров.

Восточные люди вообще интересные люди. У них совершенно отсутствует культура в европейском понимании. Некоторые мелочи могут у европейца сразу же вызвать неприятие, если же, конечно, он не знает традиций Востока. Представьте, сидят гости за столом - чавкают, смачно выплывают какие-то кости. Оказывается, так они проявляют благодарность хозяйке за вкусно приготовленный обед. Правда, особого самосозерцания, в которое якобы погружены восточные люди, я что-то не заметила.



ставить контракт, мы тоже знали и умели.

Через некоторое время поняла, что из всего этого я уже выросла. Мне этого было мало. Почувствовала необходимость открыть собственную фирму. В собственном бизнесе могла достичь большего. Открыла свою фирму и заключила контракт с московским акционерным обществом "Бурда моден". Сейчас мой бизнес поставлен на более-менее стабильные рельсы. Хотя, в общем-то, стабильность в бизнесе - вещь относительная. Здесь возможны и взлет, и банкротство.

Но на достигнутом не остановилась. Мне неинтересно просто заниматься торговлей. Характер такой - постоянно стремиться к самосовершенствованию. Тут как раз объявили всероссийский конкурс. Его победители в рамках американской программы по малому бизнесу попадали на стажировку в США. Учеба - за счет американской стороны. Честно говоря, не верила в успех. Думала, что попадут туда только блатные, родственники блатных и десятая вода на киселе, которые не знают даже иностранного языка и для чего они, собственно, едут. Так, продать-купить что-нибудь. Комиссия прибыла в Томск, и, когда увидела, что в ней нет ни одного русского - одни американцы, воспрянула духом. Значит, отбор будет объективным, подумала. Из Томска в университет поехала я одна. В группе было еще три предпринимателя. Потом американцы говорили, что первый раз такая сильная группа русских у них училась.

Думаю, лицом в грязь не ударила. Взяла достаточно сложные предметы - сразу четыре. Американцы столько не берут, как правило, ограничиваются одним-двумя. Финансы, где нужен математи-

го стоит. Видишь мир таким, какой он есть, а не таким, каким его придумывают и преподносят политики. Они сидят в своих кабинетах, ничего, кроме стен, не видят и еще пытаются рассуждать о действительности. Мне пришлось поехать в свои кабинеты, ничего, кроме стен, не видят и еще пытаются рассуждать о действительности. Мне пришлось поехать в свои кабинеты, ничего, кроме стен, не видят и еще пытаются рассуждать о действительности.

Наверное, это наш российский комплекс - с предубеждением относиться к людям. Русский человек настолько запуган, настолько пребывает в постоянном состоянии страха и робости перед кем-либо. Я не приемлю нашей системы раблепствования перед политическими чиновниками и вообще перед чиновниками. Они призваны служить тебе, а у нас все наоборот построено. Это же смешно. И если говорить о Высшей школе бизнеса, то самое главное, что она дает, - это свободомыслие и возможность самореализации. За основу взята западная система. Там человек - ценность. Ему все помогают. И уж если не помогают, то по крайней мере не мешают. У нас же с детства ребенку говорят: ты такой-сякой, ты дурак, ты ничего в жизни не добьешься. Такой метод воспитания - считают, что если ребенку это внушать, то он чего-то добьется в жизни. На самом же деле у него развивается комплекс, который потом довлечет над ним всю жизнь и который трудно преодолеть. Поэтому очень важно человеку понять самого себя. Когда тебя окружают такие люди, как, например, в той же Высшей школе бизнеса, - это возможно.

Самое прекрасное - это человеческое общение. Могу с партнером всегда договориться. Могу на своих условиях настоять, все трезво, взвешенно рассчитать, убедить собеседника. Все это дал факультет международных отношений. В его рамках мы старались сами себя реализовать и развить. Я не призываю людей идти в ВШБ и говорить: я пришел к вам, научите меня. Здесь ты должен сам добиваться всего.

Сейчас с иностранцами очень трудно стало общаться, потому что они потеряли доверие к российским бизнесменам вообще. Они считают, что у нас только одни обманщики, шулеры живут. Нельзя ставить клеймо в принципе. Американцы в этом отношении трудные. Их, если поставили клеймо, потом